# INDIRA YOSMARY MURILLO GARCIA

ING. EN MERCADOTECNIA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

(504) 3299-4730



indiramurillo621@gmail.com



Ocol. Kennedy, Tegucigalpa MDC.

#### **EXPERIENCIA**

## **EDUCACIÓN**

## Ingeniería en Mercadotecnia y **Negocios Internacionales**

Universidad Jose Cecilio del Valle 2017 - 2022

## Profesorado en la Enseñanza de Ingles

Universidad Pedagogica Nacional 2022- Actualidad

### Diplomado en Marketing Diaital

**PCS Internacional** 2024

#### **HABILIDADES**

- Estrategia en redes sociales
- Resolución de problemas
- · Trabaio en equipo
- · Conocimientos en mercadotecnia
- · Buena comunicación

### **IDIOMAS**

Inglés nivel intermedio

2023 -**ASISTENTE ADMINISTRATIVO** Actualidad INFRA DE HONDURAS

Resguardar toda la información confidencial relacionada al

Departamento de la División Medica. Manejo de Redes sociales y Marketing. Apoyo en los procesos de licitaciones.

Manejo de inventario y Facturación de Equipo Médico.

Manejo de archivo de información referente a procesos de licitación, órdenes de compra de Hospitales Públicos y Privados.

Atención al cliente en la sucursal.

Manejo de la Plataforma de Honducompras.

Apoyo en las cotizaciones a los representantes de ventas. Reporte de la salida de los productos de la bodega.

Revisión y envió de anticipos, liquidaciones de viajes, planes de

trabajo v kilometraje.

Tramites de registros sanitarios con el ARSA.

Realizar pedidos a fabrica.

2022 - 2023 **ENCARGADA DE TIENDA** 

**TODO SALUD/DIMEX MEDICA** Atencion a clientes.

Facturacion.

Manejo de inventarios. Realizar pedidos.

Asesorar y capacitar al cliente con los equipos que requiere.

Manejo de redes sociales. Estrategias de ventas.

Arqueos de caja y liquidaciones diarias.

2019 - 2022 RECEPCION Y ATENCION AL CLIENTE

DIMEX MEDICA Y DROGUERIA AMERICANA

Atención a clientes, proveedores y visitas.

Recepción y envío de documentación a nivel nacional e

internacional.

Atender llamdas telefonicas.

Realizar liquidaciones diarias de caja. Realizar reservaciones de hotel. Asistir el área de ventas y facturación.

2018 **ASESOR DE VENTAS** 

**E-GLOBLAL** 

Elaborar plan de ventas semanal. Agendar Reuniones con clientes.

Telemarketina.

Asistir a eventos para promocionar el servicio que se brinda.

#### REFERENCIAS

CHRISTIAN HERNANDEZ 9617-4089

**CELESTE DURON** 8754-0126